



平成24年3月期 第3四半期決算短信〔日本基準〕(連結)



平成24年2月2日

上場取引所 東

上場会社名 株式会社システム

コード番号 2317 URL <http://www.systema.co.jp/>

代表者 (役職名) 代表取締役社長

(氏名) 逸見 愛親

問合せ先責任者 (役職名) 常務取締役

(氏名) 甲斐 隆文

TEL 03-6367-3840

四半期報告書提出予定日 平成24年2月7日

配当支払開始予定日 —

四半期決算補足説明資料作成の有無 : 無

四半期決算説明会開催の有無 : 無

(百万円未満切捨て)

1. 平成24年3月期第3四半期の連結業績(平成23年4月1日～平成23年12月31日)

(1) 連結経営成績(累計)

(%表示は、対前年同四半期増減率)

	売上高		営業利益		経常利益		四半期純利益	
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%
24年3月期第3四半期	22,149	△23.5	1,313	△26.8	1,393	△25.5	601	△70.7
23年3月期第3四半期	28,963	—	1,795	—	1,869	—	2,053	—

(注) 包括利益 24年3月期第3四半期 504百万円 (△76.1%) 23年3月期第3四半期 2,107百万円 (—%)

	1株当たり四半期純利益	潜在株式調整後1株当たり四半期純利益
	円 銭	円 銭
24年3月期第3四半期	2,007.92	—
23年3月期第3四半期	6,709.57	—

当社は、平成22年3月期より決算期を毎年10月31日から毎年3月31日に変更しており、決算期変更の経過期間となる平成22年3月期は5か月間の変則決算となっております。このため、平成22年3月期の第3四半期が存在しないため、平成23年3月期第3四半期対前年同四半期増減率は記載しておりません。

(2) 連結財政状態

	総資産		純資産		自己資本比率	
	百万円	%	百万円	%	自己資本比率	%
24年3月期第3四半期	20,826		13,419		62.6	
23年3月期	24,453		14,692		58.1	

(参考) 自己資本 24年3月期第3四半期 13,030百万円 23年3月期 14,214百万円

2. 配当の状況

	年間配当金				
	第1四半期末	第2四半期末	第3四半期末	期末	合計
	円 銭	円 銭	円 銭	円 銭	円 銭
23年3月期	—	1,300.00	—	1,300.00	2,600.00
24年3月期	—	1,300.00	—	—	—
24年3月期(予想)	—	—	—	1,600.00	2,900.00

(注) 直近に公表されている配当予想からの修正の有無 : 有

23年3月期の第2四半期末、期末の1株当たり配当金には、それぞれ合併記念配当を100円ずつ含んでおります。

3. 平成24年3月期の連結業績予想(平成23年4月1日～平成24年3月31日)

(%表示は、対前期増減率)

	売上高		営業利益		経常利益		当期純利益		1株当たり当期純利益
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	円 銭
通期	33,499	△14.5	2,419	△6.2	2,421	△9.0	1,183	△60.0	4,005.24

(注) 直近に公表されている業績予想からの修正の有無 : 有

4. その他

(1) 当四半期連結累計期間における重要な子会社の異動(連結範囲の変更を伴う特定子会社の異動) : 無
新規 一社 (社名) 、 除外 一社 (社名)

(2) 四半期連結財務諸表の作成に特有の会計処理の適用 : 無

(3) 会計方針の変更・会計上の見積りの変更・修正再表示

- ① 会計基準等の改正に伴う会計方針の変更 : 無
- ② ①以外の会計方針の変更 : 無
- ③ 会計上の見積りの変更 : 無
- ④ 修正再表示 : 無

(4) 発行済株式数(普通株式)

① 期末発行済株式数(自己株式を含む)	24年3月期3Q	316,475 株	23年3月期	316,475 株
② 期末自己株式数	24年3月期3Q	33,237 株	23年3月期	14,307 株
③ 期中平均株式数(四半期累計)	24年3月期3Q	299,794 株	23年3月期3Q	306,067 株

※四半期レビュー手続の実施状況に関する表示

この四半期決算短信は、金融商品取引法に基づく四半期レビュー手続の対象外であり、この四半期決算短信の開示時点において、金融商品取引法に基づく四半期連結財務諸表のレビュー手続は終了していません。

※業績予想の適切な利用に関する説明、その他特記事項

本資料に記載されている業績見通し等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、実際の業績等は様々な要因により大きく異なる可能性があります。業績予想の前提となる条件及び業績予想のご利用にあたっての注意事項については、四半期決算短信(添付資料)6ページ「1. 当四半期決算に関する定性的情報(3) 連結業績予想に関する定性的情報」をご覧ください。

○添付資料の目次

1. 当四半期決算に関する定性的情報	2
(1) 連結経営成績に関する定性的情報	2
(2) 連結財政状態に関する定性的情報	6
(3) 連結業績予想に関する定性的情報	6
2. サマリー情報（その他）に関する事項	6
(1) 当四半期連結累計期間における重要な子会社の異動	6
(2) 四半期連結財務諸表の作成に特有の会計処理の適用	6
(3) 会計方針の変更・会計上の見積りの変更・修正再表示	6
3. 四半期連結財務諸表	7
(1) 四半期連結貸借対照表	7
(2) 四半期連結損益計算書及び四半期連結包括利益計算書	9
四半期連結損益計算書	
第3四半期連結累計期間	9
四半期連結包括利益計算書	
第3四半期連結累計期間	10
(3) 継続企業の前提に関する注記	11
(4) セグメント情報等	11
(5) 株主資本の金額に著しい変動があった場合の注記	11
(6) 重要な後発事象	11
4. 補足情報	12
(1) 生産実績	12
(2) 受注状況	12
(3) 販売実績	12

1. 当四半期決算に関する定性的情報

(1) 連結経営成績に関する定性的情報

当第3四半期連結累計期間（以下、「当第3四半期」という。）におけるわが国経済は、東日本大震災からの復旧・復興とともに緩やかな持ち直しの動きが見られたものの、欧州の債務問題による海外経済の減速や円高の長期化、株価の低迷に加え、タイの洪水の影響もあって、依然として先行き不透明な状況が続いております。

このような環境の中で当社は、合併直後に着手した全社的構造改革に継続して取り組み、コスト管理と生産性向上による収益力のアップを図りました。

これらの効果は、システナ単体における「ITサービス事業」「ソリューション営業」および「エアール・クラウド推進事業」を中心に顕著に現れ、これら3事業の収益性は格段に高まりました。

また、情報システム事業は、震災の影響により情報システム投資の先送りの中で比較的堅調に推移しております。

モバイル高速データ通信事業は、移動体端末メーカーが開発機種数を絞り込んだ影響を受け苦戦していますが、通信キャリア向けの企画・開発、通信インフラや移動体通信端末の品質検証案件は比較的堅調に推移しております。

また、スマートフォンやタブレットPCを利用したハイパー・エアール・クラウド事業(*)の受注状況は好調に推移しており、非携帯分野へのビジネスモデルの転換が進んでおります。

これらの結果、当第3四半期におけるシステナ単体の業績は、第1四半期に情報システム事業の一部を譲渡した影響から売上高は20,359百万円（前年同期比19.3%減）に留まりましたが、営業利益は1,661百万円（同1.6%増）となり、営業利益率も前年同期の6.5%から8.2%へ1.7ポイント上昇しました。

当第3四半期の連結業績は、上述の情報システム事業の一部譲渡に加え、前連結会計年度において、事業の重複を排除し、経営の効率化を図るために連結子会社を売却したことで、売上高は22,149百万円となり、前年同期に比べ6,813百万円（23.5%）減少しました。

利益面では、連結子会社の株式会社GaYaおよび株式会社IDYが先行投資の段階であることに加え、連結子会社の東京都ビジネスサービス株式会社において、販売費及び一般管理費に貸倒引当金171百万円を計上した影響から、営業利益は1,313百万円となり前年同期に比べ481百万円（26.8%）、経常利益は1,393百万円で同476百万円（25.5%）それぞれ減少しました。

この貸倒引当金の計上は、当該子会社において、新規取引先との間で納品および検収が完了し、請求しているものの支払いが実行されない売掛金が343百万円あり、将来の損失の可能性に備えて保守的な観点から、「金融商品会計に関する実務指針」の定めに従い貸倒引当金を計上したものです。当該債権の回収については全力を尽くす所存で、すでに必要な法的手続きを行っており、回収できた時点で営業利益に計上しますが、期末（平成24年3月31日）までに回収の目処が立たない場合は、売掛金の残額171百万円についても貸倒引当金を計上する可能性があります。当該子会社は無借金経営で、純資産も700百万円以上有しており、今回の件で債務超過に陥る等の心配は全くありません。

四半期純利益は、当第3四半期の課税所得に関わる繰延税金資産の取崩額946百万円に加え、法人税率引き下げに関する法律が公布されたことによる繰延税金資産の取崩額356百万円を税金費用として計上した影響で601百万円となり、前年同期に比べ1,451百万円（70.7%）減少しました。

なお、本日、別途開示しました「繰延税金資産の取崩しおよび業績予想の修正に関するお知らせ」に記載のとおり、法人税率引き下げに関する法律が公布されたこと、および連結子会社において貸倒引当金を計上したことの影響から、通期の業績予想を修正いたしました。

また、同じく別途開示しました「平成24年3月期 期末配当予想の修正（増配）に関するお知らせ」に記載のとおり、単体の業績そのものは好調に推移していることを踏まえ、キャッシュ・フローおよび財務の状況等を総合的に勘案し、株主の皆様の日頃のご支援にお応えするため、平成24年3月期の期末配当予想を前回予想の1株当たり1,300円から300円増配の1,600円に修正することといたします。これにより、すでに実施済みの中間配当金1,300円と合わせた年間配当金は、前期実績2,600円に比べて300円増配の2,900円となります。

(*) ハイパー・エアール・クラウド事業とは、スマートフォンやタブレットPCなどのモバイル端末を利用したサービスを行う事業者向けに、サービスの企画から、そのサービスを実現するためのアプリケーションを乗せた専用端末の提供、システム構築、サーバー・ネットワーク構築、保守・運用までを行うトータル・ソリューション・サービスのことで、当社の発案による造語。

セグメントの業績は、次のとおりです。なお、各セグメントの売上高にはセグメント間の内部売上高又は振替高を含めております。

(モバイル高速データ通信事業)

携帯電話やスマートフォンなどのモバイル端末を中心にデジタル製品の開発工程全般に携わっている当事業は、主要顧客である移動体端末メーカーが震災、タイの洪水、さらには急速な円高の影響や韓国・台湾・中国等のメーカーとの競争激化からコスト削減を強化していることに加え、通信キャリア別に端末を開発してきたこれまでと異なり、スマートフォンが同一のプラットフォーム（Android）で各通信キャリアに提供できるようになったことから、急速に開発機種数の絞り込みを進めてきた影響を受け、開発案件が縮小傾向となりましたが、通信キャリアへの品質担保の観点から、品質検証案件は堅調に推移しました。

もう一方の主要顧客である通信キャリアでは、通信インフラの充実、サービスや品質の差別化に注力していることから、企画・開発、通信インフラや移動体通信端末の品質検証案件を中心に順調に売り上げを伸ばしております。

また、当事業にて注力しているAndroidプラットフォームの非携帯分野での展開については、各電機メーカーがタブレット端末やテレビ等の家電のみならず、ナビゲーションシステムをはじめとする車載端末への搭載を発表し、非携帯分野でも市場の活性化が徐々に進んでまいりました。

このような状況の中、Androidスマートフォン開発のノウハウの蓄積と実績により、アミューズメント系コンテンツサービスの一括受注をはじめ、テレビをはじめとする家電、車載端末の案件もスタートしたほか、新たにスマートフォンを利用したコンシューマ向け・企業向けのサービス開発・システム評価等のビジネスモデルの育成・拡大を進めているものの、当第3四半期においてはメーカーからの開発案件受注縮小の影響を埋めきれず、当事業の単体売上高は4,667百万円（前年同期比11.4%減）、営業利益は747百万円（同29.5%減）となりました。

連結業績では、売上高は4,879百万円（同10.9%減）、営業利益は652百万円（同38.1%減）となりました。

連結上の営業利益の主な減少要因は、上述のシステナ単体の減少要因に加え、連結子会社の株式会社IDYの受託開発案件において不採算プロジェクトが発生したことから、同社の営業利益が62百万円の損失であったことであります。

なお、同社に対しては現在、システナ本体の管理体制を導入し、再発防止に努めております。

(情報システム事業)

金融機関向けの基幹・周辺システムの開発および広告・ネットビジネス系企業のポータルサイト開発に携わっている当事業は、震災および世界的な経済不安の影響を受けつつも、期初から営業強化を図ったことにより堅調に推移しました。

金融系顧客は、震災、台風、タイの洪水、株価低迷を主因として、システム投資の選択と集中、開発計画の見直しおよびコスト削減等、情報システム投資に対する慎重な姿勢を示しております。

このような環境の中、受注領域の拡大に向け、新規顧客開拓および既存顧客の深耕に注力すると共に、大手損保会社の統合案件への参画拡大、大手ポータルサイト運営会社への営業強化、金融系領域でのポータル系ビジネスの獲得に取り組んでまいりました。

特に受注活動では、顧客のコスト削減要望に対して、中国オフショア合弁会社（iSYS）を活用したコストメリットと当社のマネジメント力を提案することで他社との差別化を図り、新たな受注領域の獲得が順調に進んでおります。海外へ持ち出しができない場合のモデルとして、グループ会社と連携したニアショア開発も新たに推進しております。

また、期初から推進しているモバイル高速データ通信事業との連携強化により、主要顧客である金融機関向けに、Android端末を利用したエアークラウドビジネスモデル（*）を積極提案することで、新たな事業領域の拡大も図っております。

利益面では、前連結会計年度に引き続き、構造改革と収益改善策の継続実施およびプロジェクトマネジメント強化による不採算プロジェクトの発生防止により、高収益体質への転換が順調に進んでおります。

これらの結果、当事業の売上高は、前述の連結子会社の売却や事業の一部譲渡の影響から、4,215百万円となり、前年同期に比べ4,659百万円（52.5%）の減少となりましたが、営業利益は411百万円となり、前年同期に比べ94百万円（18.7%）の減少に留まったことで、営業利益率は、前年同期の5.7%から大幅に上昇し、9.8%となりました。

(*) エアークラウドビジネスモデルとは、スマートフォンやタブレット端末とクラウドシステムを連動させ、リアルタイムに販売員の業務支援を行うことを目的としたビジネスモデルで、当社の発案による造語。

(ITサービス事業)

システムの保守・運用、ヘルプデスク・ユーザーサポートを主な業務としている当事業は、震災による原子力災害の影響や電力供給の制約、世界経済の減速、円高や株安を受けて先行き不透明な状況にあり、顧客企業においてIT投資に対して慎重な姿勢が見られ厳しい環境となりました。

そのような状況の中、当事業はBCP（事業継続計画）対策を基軸としたリスク管理案件やシステム更新案件への営業力の強化、グローバル化対応を中心とした将来最適を踏まえたITアウトソーシングの提案および現場力の強化に注力した結果、当事業の単体売上高は2,250百万円と、前年同期に比べ362百万円（13.9%）減少したものの、単体の営業利益は253百万円と、前年同期に比べ121百万円（91.8%）の大幅な増加となりました。

BCP対策を中心とした営業力の強化に関しては、当社のソリューション営業部隊と連携し、ALLシステナのサービス力である基盤構築から運用・保守までの、一貫したサービス提案を積極的に行いました。その中でも当社だけでは対応が難しい案件の場合には、パートナー企業との協業による他社サービスとの差別化や全国規模のサポート体制作り等、サービス領域の拡大、構築を進めております。

また、外資系企業やグローバル化を目指している国内企業向けへのサービス拡大を目的として、“1クライアント複数サービスの提案”を合言葉に「IT知識+英語力」のサービス対応ができる人材の採用・教育の強化拡大に継続して取り組んだ結果、国内企業がグローバルな展開を視野に入れた活動を積極的に行っていることが追い風となり、当事業の収益性は大きく改善しました。

震災直後は顧客の予算削減に伴う受注の減少もありましたが、その一方で、首都圏から西日本にリスク分散する需要も増加しており、首都圏で培ったITアウトソーシングのノウハウを大阪支社へ展開し、現在は西日本での受注拡大も図っております。

経済情勢の先行き不透明感はあるものの、生き残りをかけた経営変革への迅速な対応を模索する企業を中心に、ITアウトソーシングの需要は回復しつつあります。全社リソースをフルに使いトータル・ソリューション・サービスの需要を掘り起こし、売上拡大と収益性の向上に繋げてまいります。

連結業績では、売上高は3,771百万円（前年同期比10.1%減）、営業利益は105百万円（同52.1%減）となりました。営業利益の主な減少要因は、前述のとおり、連結子会社の東京都ビジネスサービス株式会社において貸倒引当金（171百万円）を計上したため同社の営業利益が前年同期に比べ235百万円減少したことによるものであります。

(ソリューション営業)

IT関連商品の法人向け販売および外資・中堅企業向けを中心としたシステムインテグレーションを主な業務とする当事業は、震災、円高、さらには欧米の経済不安の影響から主要顧客である製造系企業を中心にIT投資に対して慎重な姿勢が見られ、市況としては厳しい環境となりました。

このような状況の中、当事業は、より付加価値の高い戦略商材を選別して事業を推進すると同時に、物販営業からソリューション営業への変革を行うべく営業力の強化を進めてまいりました。

具体的には、震災後の電力不足による生産活動の停滞、サプライチェーンの混乱、そしてタイの洪水による部材の欠品など、多くの企業において様々な事業リスクが顕在化したことから、事業の継続をキーワードにしたBCP対策への取り組みを強化し、サーバの仮想化、データバックアップ、そして保守運用までの一貫したサービスを展開してきました。またPCメーカーとの協業を進め、新しいOSであるWindows 7へのリプレイス提案と共にITサービス事業のキッティングサービスを付加したことにより、PCの販売台数およびサービス売上を増加させることができいております。

さらには当社の開発部門との連携により、機器の販売からインフラ構築、アプリケーション開発を含めたトータル・ソリューション・サービスの事例も増やすことができました。

これらの結果、当事業の売上高は9,122百万円となり、前年同期に比べ1,299百万円（12.5%）減少しましたが、営業利益は223百万円と、前年同期に比べ140百万円（169.0%）の大幅な増加となりました。

今後に関しては、タイの洪水によるメーカーの部材不足が、当第4四半期に本格的な商品供給不足となって影響を及ぼしてくるものと思われませんが、当事業はメーカー各社との連携を強化し、迅速にデリバリーを行うことで他社との差別化を図ってまいります。

また経済情勢の先行き不透明感はあるものの、一方ではシステムの刷新やさらなるBCP対策、シンクライアント対応、そしてクラウドの活用など新たな投資も見込めます。

当事業は、こうした顧客の課題解決のために当社の扱う商品と当社の持つ全てのサービスを絡めた総合営業への変貌を第一歩として、主要顧客である大手電機メーカーや外資系企業、さらには成長分野である医療・医薬、社会インフラ事業分野へ活動範囲を広げ、業績拡大を進めてまいります。

(エア－クラウド推進事業)

クラウド型サービスを利用して携帯電話やスマートフォンなどの携帯端末との連携に取り組んでいる当事業は、クラウド市場が黎明期から成長期へ移行しつつある中、震災の影響により、ユーザー企業においてメールやカレンダーに代表されるコミュニケーション機能をクラウド型サービスで利用することへのニーズが高まり、引き合いの増加が加速しております。

一昨年から取り組んできた「Google Apps」の販売ノウハウの蓄積が進んだ上、自社独自サービスである「cloudstep(*)」シリーズにおけるワークフロー、グループ・スケジューラーといった「Google Apps」では実現できないソリューションサービスの提供により競合他社との差別化が進み、大型案件の受注も複数獲得することができたことからライセンス数が大きく増加しました。

また、顧客ニーズを捉えたサービスの継続的な提供により、既存顧客の更新契約を着実に受注できたことが、事業の下支えとなりました。

さらには、市場の成長スピードが益々加速しビジネス拡大の機会が見込まれる中、営業力の強化と顧客基盤の拡大を一層図ると共に、競合他社との差別化を一層進めるべく「cloudstep」において既存サービスのバージョンアップや新サービスの追加といった付加価値拡大を実現するための先行投資も積極的に行いました。

これらの結果、当事業の売上高は181百万円となり、前年同期に比べ153百万円(556.3%)の大幅な増加となりました。

また、営業利益は20百万円となり、前年同期の62百万円の営業損失に比べ利益面でも大きく伸長し、黒字体質が定着いたしました。

(*) 「cloudstep」とは、「Google Apps」や「Microsoft Office 365」などのクラウドサービスをより良く使って頂くために業務アプリケーションや運用者向けの管理ツールをシステム独自ソリューションとして展開するサービス群です。

(コンシューマサービス事業)

当事業は、連結子会社である株式会社ProVisionと株式会社GaYaが行う二つの事業が該当いたします。

株式会社ProVisionは主に、Androidスマートフォン向けアプリの動作チェックを、全機種において実施する独自のサービスを展開しております。

また、当社グループ会社や当社グループの社員とその家族を対象に、損害保険代理店、車両運転業務の請負等のサービスも行っております。

株式会社GaYaは、Android搭載スマートフォン向けゲームの開発を行っており、平成23年8月に3タイトルのゲームの正式サービスを開始しましたが、大手企業を中心に他社の参入が予想以上に早かったことから、より確実に収益を確保できるビジネスモデルへの転換を図りました。

具体的には、当事業で培ったスマートフォン向けのSNSサイト構築、ゲームサイト構築、ECサイト構築、Android搭載スマートフォン向けモーション3Dアバター技術に加え、新たにiPhoneアプリの開発体制も整え、スマートフォン向けのBtoB、BtoCビジネスを行う顧客向けに、機器の選定からクラウドシステムの提案まで360度対応可能な体制にて開発支援すること、また、新たにゲームコンテンツを開発し、SNSゲームを展開する大手SNSサイトへ提供することにあります。

当第3四半期における当事業の売上高は32百万円(前年同期比4.2%減)、営業損失は100百万円(前年同期は営業損失38百万円)となりましたが、これらビジネスモデルの転換により、先行投資の段階から収益拡大へと当事業の成長スピードを加速させます。

(2) 連結財政状態に関する定性的情報

資産、負債、純資産等の状況に関する分析

(資産)

当第3四半期連結会計期間末における総資産は20,826百万円（前期末は24,453百万円）となり、前期末と比較して3,626百万円の減少となりました。流動資産は12,822百万円（前期末は15,336百万円）となり、前期末と比較して2,513百万円の減少となりました。これは主に現金及び預金710百万円の減少、受取手形及び売掛金1,152百万円の減少によるものであります。固定資産は8,003百万円（前期末は9,117百万円）となり、前期末と比較して1,113百万円の減少となりました。有形固定資産は2,810百万円（前期末は3,057百万円）となり、前期末と比較して247百万円の減少となりました。無形固定資産は987百万円（前期末は1,052百万円）となり、前期末と比較して65百万円の減少となりました。投資その他の資産は4,206百万円（前期末は5,006百万円）となり、前期末と比較して800百万円の減少となりました。

(負債)

負債の合計は7,407百万円（前期末は9,761百万円）となり、前期末と比較して2,353百万円の減少となりました。主な要因は、買掛金406百万円、賞与引当金497百万円、借入金および社債1,157百万円の減少であります。

(純資産)

純資産は13,419百万円（前期末は14,692百万円）となり、前期末と比較して1,273百万円の減少となりました。自己資本比率につきましては、前期末と比較して4.5ポイント上昇し62.6%となりました。

(3) 連結業績予想に関する定性的情報

当第3四半期以降の営業状況につきましては、法人税率引き下げに関する法律が公布されたことによる繰延税金資産の取崩し、および連結子会社の東京都ビジネスサービス株式会社において貸倒引当金171百万円を計上したことにより、平成24年3月期通期の業績予想を修正しております。

詳細につきましては、本日開示の「繰延税金資産の取崩しおよび業績予想の修正に関するお知らせ」をご参照ください。

2. サマリー情報（その他）に関する事項

(1) 当四半期連結累計期間における重要な子会社の異動

該当事項はありません。

(2) 四半期連結財務諸表の作成に特有の会計処理の適用

該当事項はありません。

(3) 会計方針の変更・会計上の見積りの変更・修正再表示

該当事項はありません。

3. 四半期連結財務諸表
 (1) 四半期連結貸借対照表

(単位：百万円)

	前連結会計年度 (平成23年3月31日)	当第3四半期連結会計期間 (平成23年12月31日)
資産の部		
流動資産		
現金及び預金	5,188	4,477
受取手形及び売掛金	7,734	6,582
商品	383	348
仕掛品	25	105
繰延税金資産	1,680	1,231
その他	327	250
貸倒引当金	△4	△173
流動資産合計	15,336	12,822
固定資産		
有形固定資産		
建物（純額）	1,382	1,325
工具、器具及び備品（純額）	166	113
土地	1,390	1,260
その他（純額）	117	110
有形固定資産合計	3,057	2,810
無形固定資産		
のれん	1,000	926
ソフトウェア	47	55
その他	5	4
無形固定資産合計	1,052	987
投資その他の資産		
投資有価証券	320	411
敷金及び保証金	563	560
繰延税金資産	4,081	3,227
その他	42	6
投資その他の資産合計	5,006	4,206
固定資産合計	9,117	8,003
資産合計	24,453	20,826

(単位：百万円)

	前連結会計年度 (平成23年3月31日)	当第3四半期連結会計期間 (平成23年12月31日)
負債の部		
流動負債		
買掛金	2,836	2,430
短期借入金	2,200	1,916
1年内返済予定の長期借入金	1,035	680
1年内償還予定の社債	100	—
未払金及び未払費用	1,159	1,062
未払法人税等	64	40
賞与引当金	968	471
その他の引当金	33	11
その他	365	290
流動負債合計	8,761	6,902
固定負債		
長期借入金	643	224
その他	355	280
固定負債合計	999	505
負債合計	9,761	7,407
純資産の部		
株主資本		
資本金	1,513	1,513
資本剰余金	7,362	7,362
利益剰余金	6,250	6,066
自己株式	△901	△1,888
株主資本合計	14,224	13,053
その他の包括利益累計額		
その他有価証券評価差額金	△10	△23
その他の包括利益累計額合計	△10	△23
少数株主持分	478	389
純資産合計	14,692	13,419
負債純資産合計	24,453	20,826

(2) 四半期連結損益計算書及び四半期連結包括利益計算書
(四半期連結損益計算書)
(第3四半期連結累計期間)

(単位：百万円)

	前第3四半期連結累計期間 (自平成22年4月1日 至平成22年12月31日)	当第3四半期連結累計期間 (自平成23年4月1日 至平成23年12月31日)
売上高	28,963	22,149
売上原価	23,688	17,861
売上総利益	5,274	4,288
販売費及び一般管理費	3,479	2,974
営業利益	1,795	1,313
営業外収益		
受取利息	4	0
受取配当金	3	3
受取賃料	216	203
持分法による投資利益	—	7
その他	60	22
営業外収益合計	284	237
営業外費用		
支払利息	55	15
貸貸費用	122	139
持分法による投資損失	9	—
その他	21	1
営業外費用合計	209	157
経常利益	1,869	1,393
特別利益		
固定資産売却益	180	69
段階取得に係る差益	288	—
事業譲渡益	—	380
負ののれん発生益	1	0
その他	1	17
特別利益合計	470	467
特別損失		
固定資産除却損	34	1
投資有価証券評価損	—	4
特別退職金	45	—
事務所移転費用	19	—
資産除去債務会計基準の適用に伴う影響額	23	—
特別損失合計	123	5
税金等調整前四半期純利益	2,216	1,854
法人税、住民税及び事業税	108	34
法人税等調整額	2	1,302
法人税等合計	110	1,336
少数株主損益調整前四半期純利益	2,105	518
少数株主利益又は少数株主損失(△)	51	△83
四半期純利益	2,053	601

(四半期連結包括利益計算書)
(第3四半期連結累計期間)

(単位：百万円)

	前第3四半期連結累計期間 (自平成22年4月1日 至平成22年12月31日)	当第3四半期連結累計期間 (自平成23年4月1日 至平成23年12月31日)
少数株主損益調整前四半期純利益	2,105	518
その他の包括利益		
その他有価証券評価差額金	2	△13
その他の包括利益合計	2	△13
四半期包括利益	2,107	504
(内訳)		
親会社株主に係る四半期包括利益	2,055	588
少数株主に係る四半期包括利益	51	△83

(3) 継続企業の前提に関する注記

該当事項はありません。

(4) セグメント情報等

I 前第3四半期連結累計期間（自 平成22年4月1日 至 平成22年12月31日）

報告セグメントごとの売上高及び利益又は損失の金額に関する情報

(単位：百万円)

	モバイル 高速データ 通信事業	情報 システム 事業	ITサービス 事業	ソリュー ション営業	エアー・ クラウド推進 事業	コンシューマ サービス事業	調整額 (注1)	四半期連結 損益計算書 計上額 (注2)
売上高								
外部顧客への売上高	5,477	8,874	4,173	10,404	27	5	—	28,963
セグメント間の 内部売上高又は振替高	—	1	23	16	—	28	△69	—
計	5,477	8,875	4,196	10,421	27	33	△69	28,963
セグメント利益又は損失(△)	1,054	505	220	83	△62	△38	32	1,795

(注) 1. セグメント利益の調整額32百万円は、セグメント間取引消去であります。

2. セグメント利益は、四半期連結損益計算書の営業利益と調整を行っております。

II 当第3四半期連結累計期間（自 平成23年4月1日 至 平成23年12月31日）

報告セグメントごとの売上高及び利益又は損失の金額に関する情報

(単位：百万円)

	モバイル 高速データ 通信事業	情報 システム 事業	ITサービス 事業	ソリュー ション営業	エアー・ クラウド推進 事業	コンシューマ サービス事業	調整額	四半期連結 損益計算書 計上額(注)
売上高								
外部顧客への売上高	4,879	4,215	3,752	9,118	180	1	—	22,149
セグメント間の 内部売上高又は振替高	—	—	18	3	1	30	△54	—
計	4,879	4,215	3,771	9,122	181	32	△54	22,149
セグメント利益又は損失(△)	652	411	105	223	20	△100	—	1,313

(注) セグメント利益は、四半期連結損益計算書の営業利益と一致しております。

(5) 株主資本の金額に著しい変動があった場合の注記

当社は、平成23年11月14日開催の取締役会における自己株式（普通株式）の取得決議に基づき、東京証券取引所における市場買付により自己株式を18,930株取得し、自己株式が987百万円増加いたしました。

(6) 重要な後発事象

自己株式の消却

当社は、平成24年2月2日開催の取締役会において、会社法第178条の規定に基づき、自己株式を消却することを決議いたしました。

1. 自己株式を消却する理由

カテナ株式会社との合併後の事業再編において重複事業等を売却したことから、現在の事業規模に見合った発行済株式総数とするため。

2. 消却する株式の種類

普通株式

3. 消却する株式の数

34,675株

4. 消却予定日

平成24年2月14日

5. 消却後の発行済株式総数

281,800株

4. 補足情報

(1) 生産実績

当第3四半期連結累計期間のセグメント別生産実績は次のとおりであります。

セグメントの名称	生産高（百万円）	前年同四半期比（%）
モバイル高速データ通信事業	3,393	92.6
情報システム事業	3,138	44.1
ITサービス事業	2,958	87.5
合計	9,490	67.0

- (注) 1. 当社グループ内において、サービスの性格上受注生産活動を伴うセグメントのみ示しております。
2. 上記の金額には、消費税等は含まれておりません。
3. 上記の金額は、製造原価で記載しております。

(2) 受注状況

a. 受注高

当第3四半期連結累計期間のセグメント別受注高は次のとおりであります。

セグメントの名称	受注高（百万円）	前年同四半期比（%）
モバイル高速データ通信事業	4,800	98.5
情報システム事業	3,901	59.0
ITサービス事業	4,106	69.0
合計	12,808	73.4

- (注) 1. 当社グループ内において、サービスの性格上受注生産活動を伴うセグメントのみ示しております。
2. 上記の金額には、消費税等は含まれておりません。

b. 受注残高

当第3四半期連結累計期間のセグメント別受注残高は次のとおりであります。

セグメントの名称	受注残高（百万円）	前年同四半期比（%）
モバイル高速データ通信事業	1,355	133.2
情報システム事業	1,758	74.7
ITサービス事業	2,005	114.2
合計	5,119	99.8

- (注) 1. 当社グループ内において、サービスの性格上受注生産活動を伴うセグメントのみ示しております。
2. 上記の金額には、消費税等は含まれておりません。

(3) 販売実績

当第3四半期連結累計期間のセグメント別販売実績は次のとおりであります。

セグメントの名称	販売高（百万円）	前年同四半期比（%）
モバイル高速データ通信事業	4,879	89.1
情報システム事業	4,215	47.5
ITサービス事業	3,752	89.9
ソリューション営業	9,118	87.6
エア－クラウド推進事業	180	652.1
コンシューマサービス事業	1	34.3
合計	22,149	76.5

- (注) 1. セグメント間取引については、相殺消去しております。
2. 上記の金額には、消費税等は含まれておりません。