



事業方針説明会

株式会社システナ
2025年6月20日

目次

■ 経営の基本方針と目標とする経営指標

■ 1. 会社概要

： システナグループの特徴

： セグメント（トータルソリューション）のご紹介

■ 2. 中期経営計画（3ヶ年計画）

： 売上高・営業利益

： 当期セグメント別計画数値

■ 3. 事業説明（3セグメント）

： 次世代モビリティ事業

： デジタルインテグレーション事業

： ビジネスソリューション事業



経営の基本方針と 目標とする経営指標

■ 経営の基本方針 「日本を代表するIT企業となり、日本経済を底辺から支える！」

その実現のために、『破壊と創造』、『安定と成長』、『保守と革新』、これら相反する課題をバランス良くコントロールし、常に振り子の中心点に経営の軸足を置いた、バランス経営を基本方針としています。

■ 目標とする経営指標

1. 安定した高配当
2. 高い株主資本利益率
3. 高い売上高営業利益率

その実現のために、安定と成長のバランスを重視した経営の基本方針に則り、高収益体質を目指してまいります。

1. 会社概要 (特徴とソリューションの紹介)

ユーザーサポート

組込みソフト

モバイルソリューション

業務システム

ポータルシステム

スマホ向けアプリ

クラウド・コンピューティング

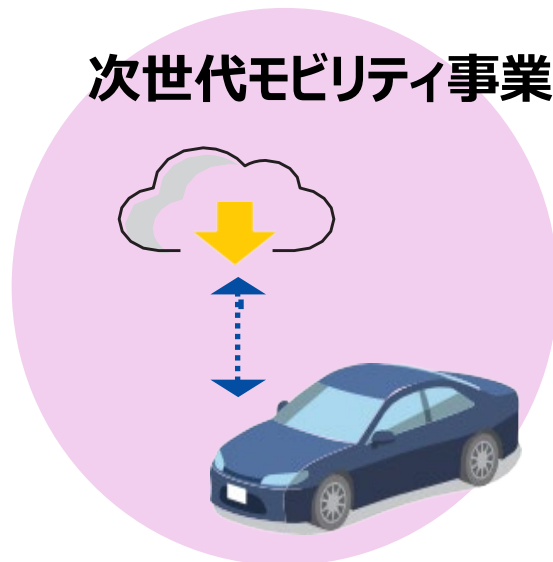
ハード・ソフト販売

サーバー統合基盤構築

IoT、ロボット、AI、Fintech…

お客様の発展により、社会に貢献

次世代モビリティ事業



プロジェクトマネジメントデザイン事業

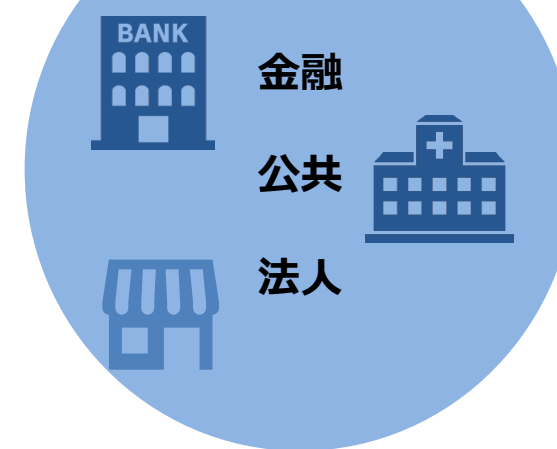
(旧ソリューションデザイン事業から移管)

システム開発を含めたプロジェクト推進



デジタルインテグレーション事業

(旧フレームワークデザイン事業)



IT&DXサービス事業

企業価値を高めるプロジェクト推進



ビジネスソリューション事業

IT機器・商材の販売



+

SI事業・DX事業

DX&ストック型ビジネス事業



システナグループは、
お客様 = 各分野の大手企業・官公庁などへ

トータルソリューションをワンストップ



ALL Systema

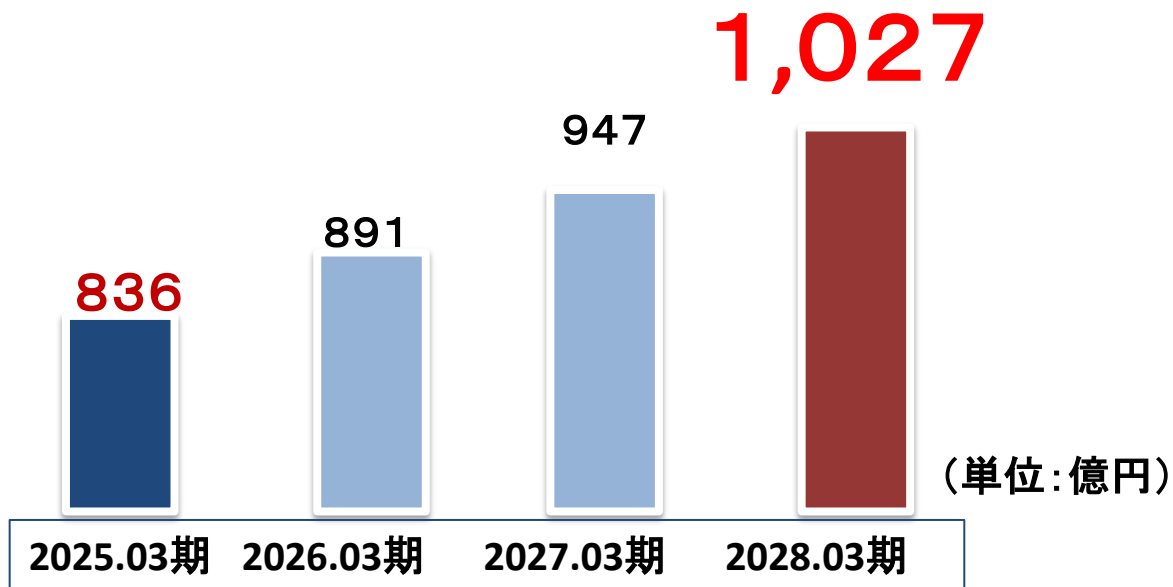
で提供しています



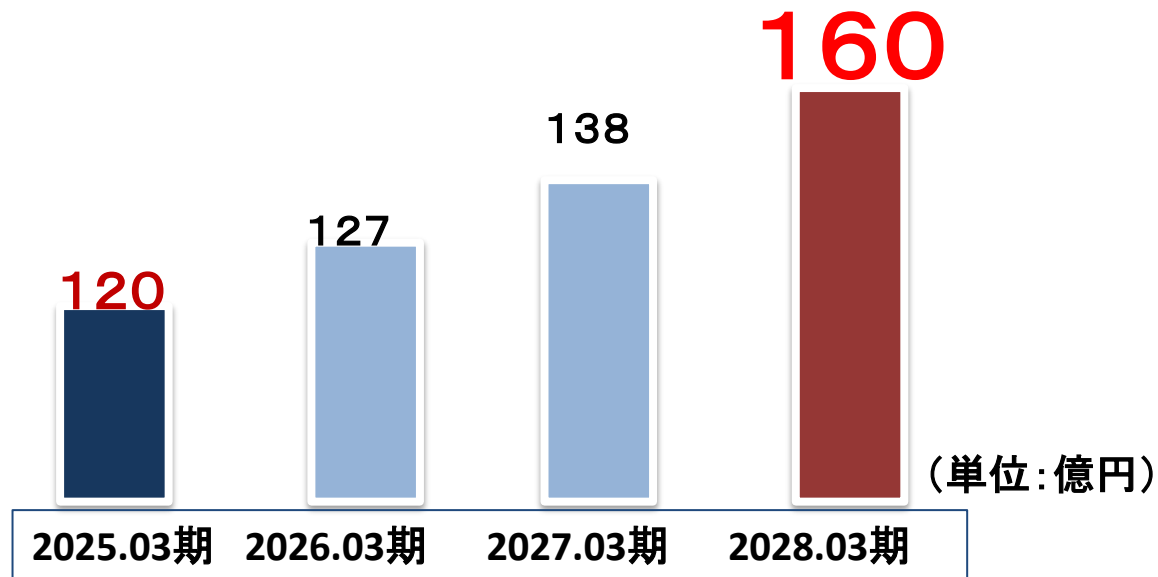
2. 中期経営計画

(2026年3月期～2028年3月期)

売上高



営業利益



目標達成に向けて

- ・ 既存事業の再構築
- ・ 成長分野への集中投資
- ・ 人材への投資を通じた生産性向上
- ・ ストック型ビジネスの拡充
- ・ 営業力の強化

前年同期比較

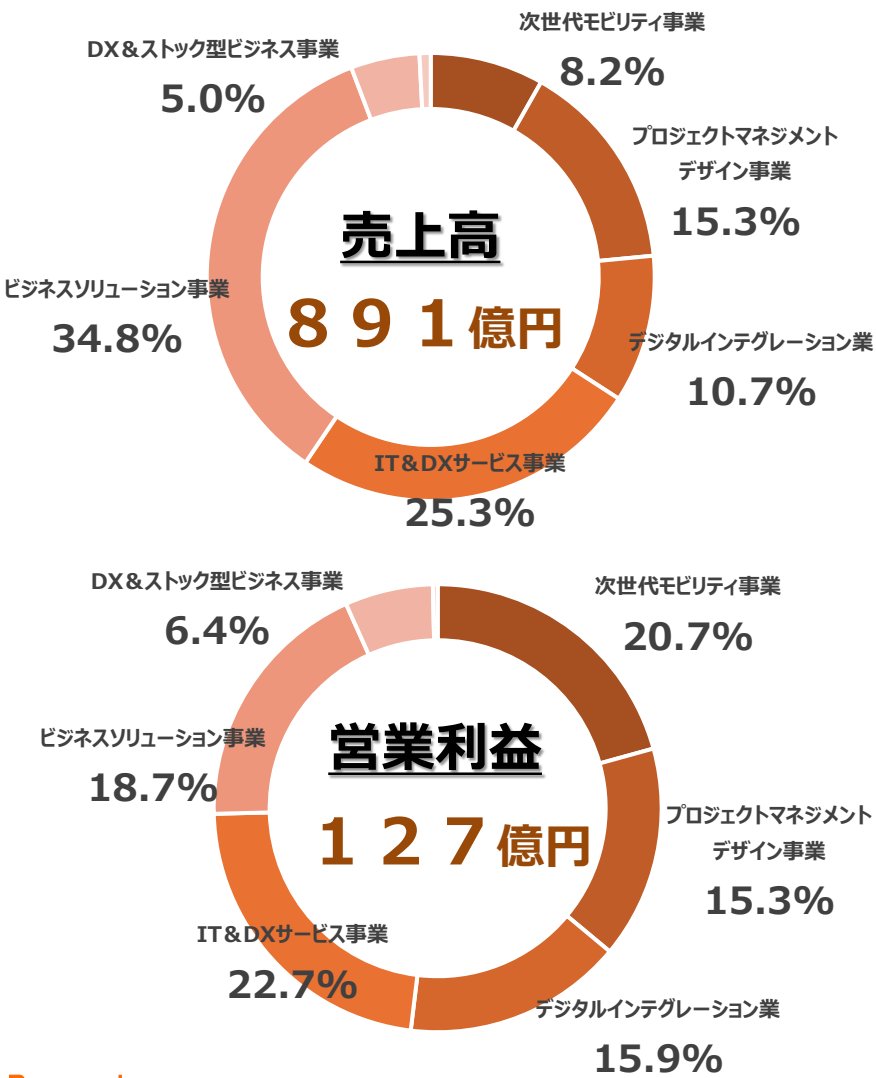
(単位：百万円)

事業セグメント	2025年3月期	2026年3月期	通期比較		通期
	通期実績	通期予想	増減率	利益率	
次世代モビリティ事業	5,540	7,310	*1 31.9%		36.0%
	1,964	2,629	33.9%		
プロジェクトマネジメント デザイン事業	14,210	13,613	△ 4.2%		14.3%
	2,305	1,948	△ 15.5%		
デジタルインテグレーション事業	8,815	9,499	7.8%		21.2%
	1,954	2,016	3.1%		
IT & DXサービス事業	20,439	22,544	10.3%		12.8%
	2,848	2,880	1.1%		
ビジネスソリューション事業	29,771	30,989	4.1%		7.7%
	2,274	2,373	4.3%		
DX & スtock型ビジネス事業	4,175	4,424	6.0%		18.3%
	738	808	9.5%		
その他事業	667	717	7.6%		6.0%
	△ 19	43	—		

* (上段) 売上高 (下段) 営業利益

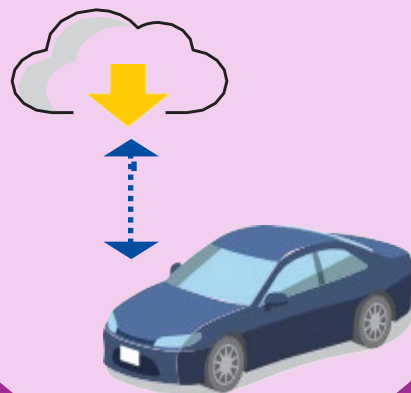
* 1 約4億円の売上は、プロジェクトマネジメントデザイン事業に該当しますが、当該プロジェクトが次世代モビリティ事業関連のため、次世代モビリティ事業に計上しております。

売上高・営業利益の構成比



3. 事業のご紹介 (3セグメント)

次世代モビリティ事業



プロジェクトマネジメントデザイン事業

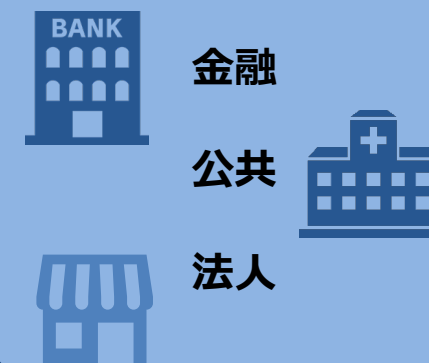
(旧ソリューションデザイン事業から移管)

システム開発を含めたプロジェクト推進



デジタルインテグレーション事業

(旧フレームワークデザイン事業)



IT&DXサービス事業

企業価値を高めるプロジェクト推進



ビジネスソリューション事業

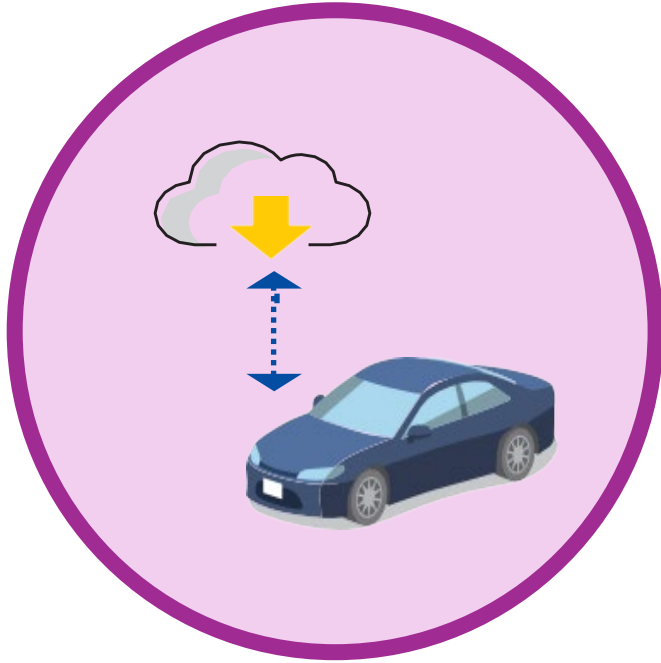
IT機器・商材の販売



+
SI事業・DX事業

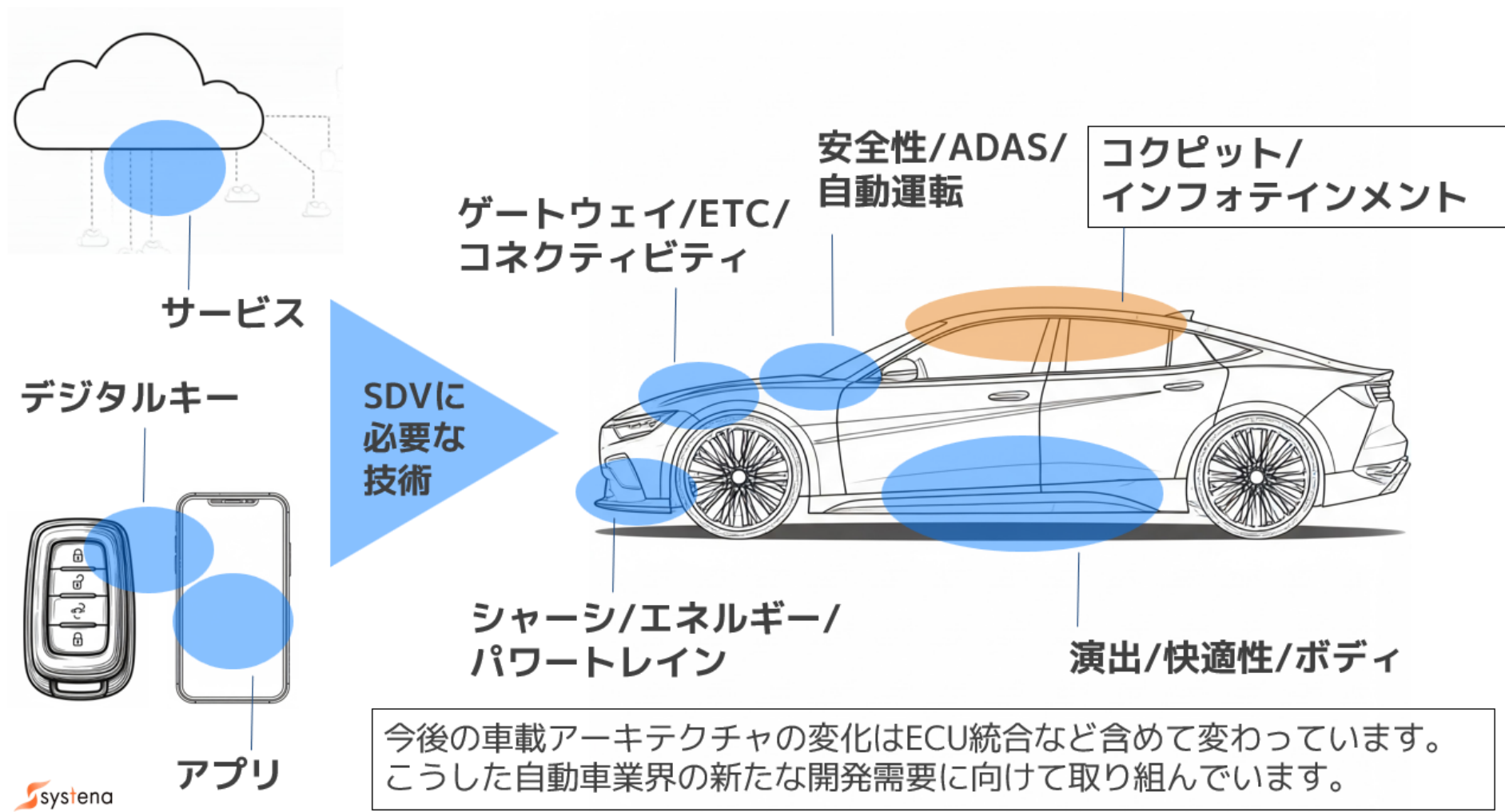
DX&ストック型ビジネス事業

Canbus.
× AIの活用



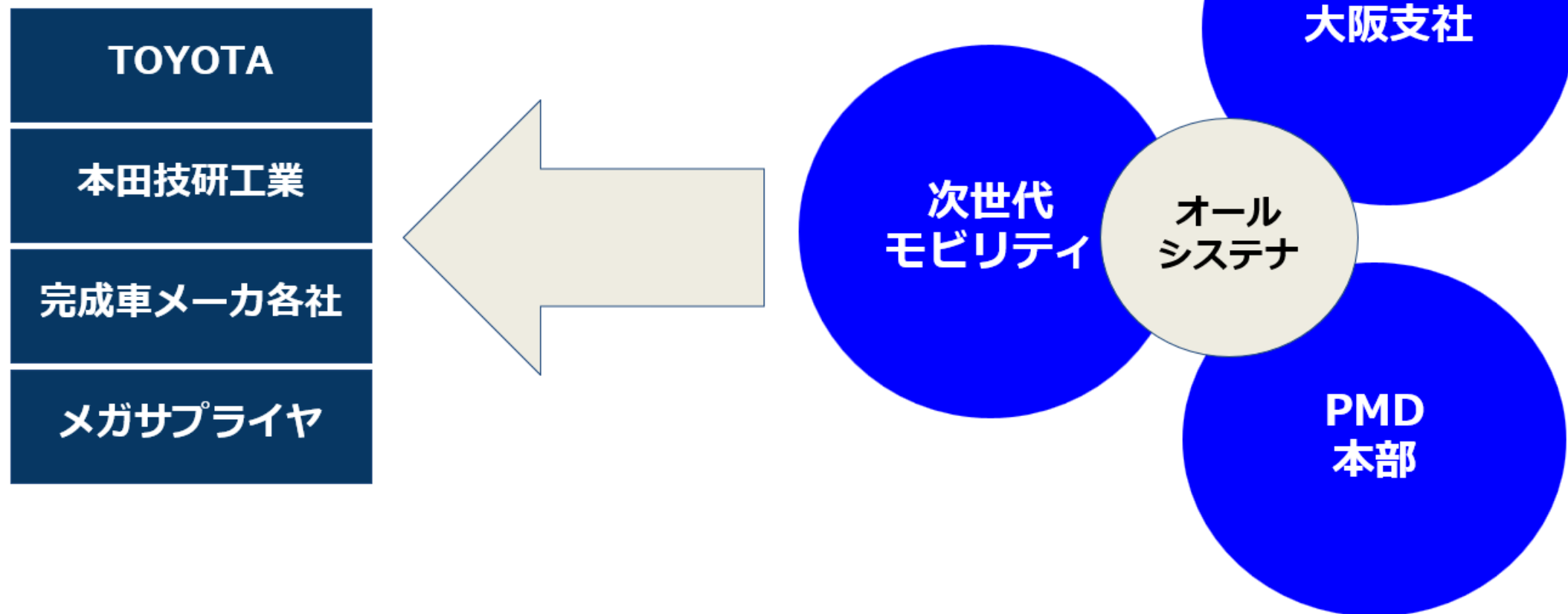
次世代モビリティ事業

モビリティソフトウェア対応領域



オールシステナの取組み

経営資源を再編させてモビリティ分野を切り開いていきます。



An aerial photograph of a winding road through a forest. The road is light-colored and runs vertically through the center of the frame. A small, dark-colored car is visible on the road, positioned in the lower-middle section. The forest is dense with trees, many of which have yellow and orange foliage, suggesting an autumn setting. The overall tone is dark and moody.

SDVにつながる
技術と実績。

システナは
ソフトウェアの
Tier1サプライヤです。



デジタルインテグレーション事業

(旧フレームワークデザイン事業)

デジタルインテグレーション事業の概要

Our Mission :
社会に必要不可欠なビジネスシステムを支える！



金融分野

(メガバンク、大手生損保)



- 勘定系システム
- ATMバックエンド
- ネットバンキングシステムなど



公共分野

(マイナンバー、医療)

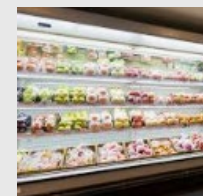


- 健康保険申請システム
- マイナンバー管理システム
- ドナーマッチングシステムなど



法人分野

(流通、小売り、EC)



- 発注管理システム
- ECサイト開発
- 基幹システムクラウド化など

デジタルインテグレーション事業の礎(強み)

40年超におよぶ金融システムの歴史を支えた開発力

当社の業界
参画時期



第三次オンライン
ATMの普及



メインフレーム
勘定系システム



金融機関統合
メガバンクへ



ネットバンク
の普及

金融分野のノウハウを
活かし業務範囲を拡大

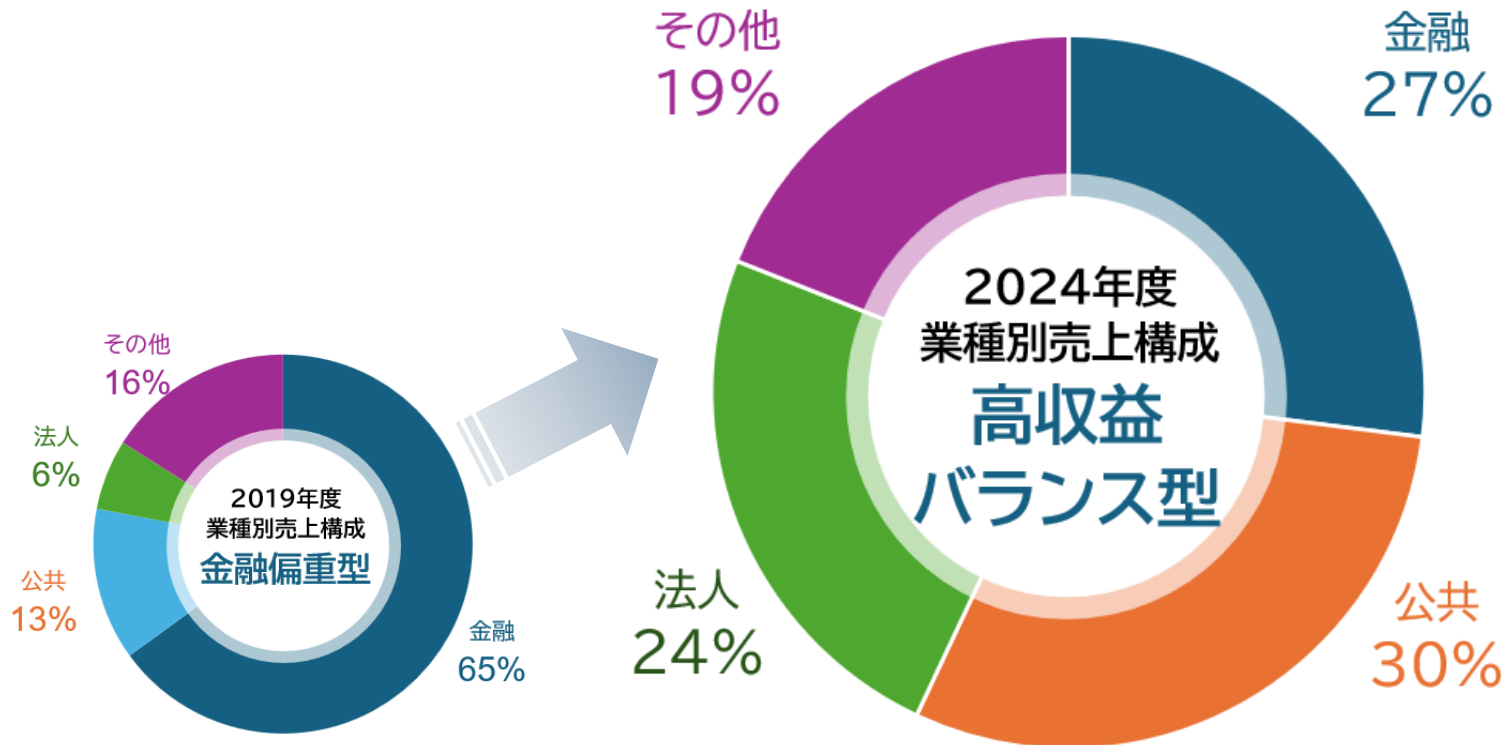
大規模開発の推進力

豊富な業務知識

プロフェッショナル人材

2020年以降、**金融分野依存**からの脱却を図り、 **公共、法人分野**を開拓！ 収益性の高い事業ポートフォリオを実現！

過去5年間の事業変化



売上高 推移

FY2020	FY2024	成長率
45.0億円	84.8億円	188%

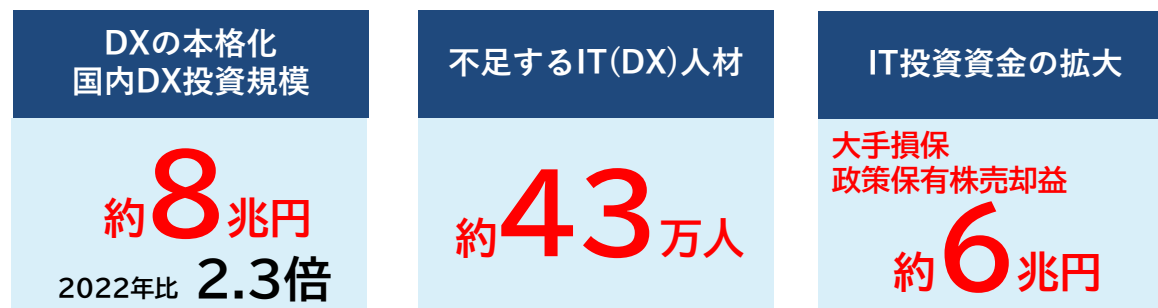
営業利益 推移

FY2020	FY2024	成長率
7.7億円	18.8億円	244%

DXの本格化に向けてIT人材の市場ニーズは最大化 当社の優位性を磨き、更なる事業拡大へ！

IT市場の現状 オポチュニティー

2030年に向けて、DX市場拡大は継続！



⇒IT人材ニーズの拡大は継続！

当社の優位性

DXを支える先進技術

- クラウド、生成AIなど、今後のDX推進に欠かせない先進技術力
- DXラボの活用による先進技術者の育成とスキル蓄積
- DXソリューションに対する先行教育を実施し、技術トレンドに対応力を強化

豊富なハイスルSE

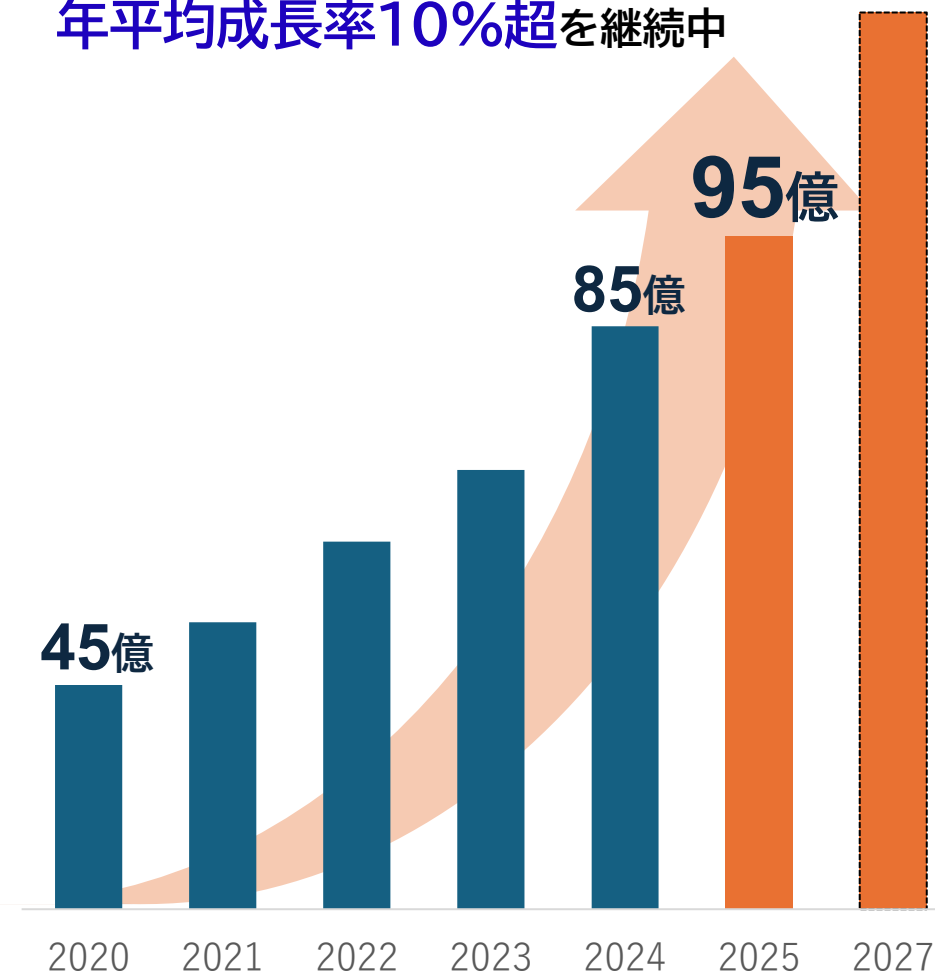
- 金融分野で培ったハイスルな業務SE
- 大規模開発を経験した、プロジェクトリーダー、マネージャ
- システム開発・構築に長けた、プロフェッショナルエンジニア

多様な商流と顧客基盤

- 長年の信頼関係で築いた強固な顧客基盤
- 金融、公共、法人分野に展開した幅広い商流
- 豊富なビジネスパートナーとの連携による対応能力

■売上拡大推移

事業ポートフォリオの変更以降
年平均成長率**10%超**を継続中



IT機器・商材の販売



+

SI事業・DX事業

ビジネスソリューション事業

IT機器の販売からSI・DXを一貫して提供

IT機器・商材の販売事業

- ・PC.サーバ.ストレージ.ネットワーク.ソフトウェア.クラウドといったIT商材、1,500メーカー/70万アイテムの商材ご提供
- ・ECサイト <BtoBシステム / 商標:テナモ> を自社開発
見積.発注.納品.伝票処理までお客様側で対応

SI事業

- ・サーバ・ストレージ・ネットワーク領域を中心とした基盤の構築
- ・マイクロソフトのクラウドを中心としたハイブリッドクラウドの構築
150のサービスを提供

DX事業

- ・ローコード・ノーコードツールを活用したお客様のDXを推進
- ・マルチクラウドプラットフォームに対してシステム開発、データ移行、アプリケーション開発をご提供

注力事業領域

① ソリューション領域の拡大

サービスメニューの拡充とプロフィット部門への営業展開

② ハイブリッド環境への取り組み強化

ハイブリッド環境への対応強化とクラウドメーカーとのアライアンス強化
Win10EOL(End Of Life)に伴うサービス拡販

③ DX関連サービス拡大

マルチクラウド環境でのアプリケーションの再構築事業を強化

幅広いカテゴリの企業向けクラウドサービスをワンストップで提供

クラウドインフラ (IaaS / PaaS)

SaaS/バーストレージといったシステムを、クラウド上で稼働させるサービス。既存のオンプレミスサーバおよび仮想環境からの移行にも対応。ハードウェアのメンテナンスから解放され、運用コストを大幅に削減可能。

● Microsoft Azure



● AWS



● Oracle Cloud (OCI)



ドキュメントソリューション (Adobe)

Adobe専任の担当者がお客さまのご要望や環境に合わせた最適なプランをご提案。導入前も導入後も充実のサポート体制で、安心してご導入が可能。

● 『Adobe Creative Cloud』



高度な画像や動画の編集ソフト群

● 『Adobe Acrobat Pro』



PDFの高度な編集を可能にするソフト

● 『Adobe Sign』



電子契約・印鑑のクラウドサービス

グループウェア (Microsoft 365)



業務に必要な様々なツールが揃う。機能別に個別購入も可能。

● メールサービス



メール、カレンダーをWebブラウザで利用できる
月¥430-/1U

● ファイル共有



従業員ごとの領域にファイルを保存するオンラインストレージ
月¥540-/1U

● ポータルサイト



社内のポータルサイトをローコードで簡単に構築
月¥540-/1U

● ビデオ会議



ビデオ会議やチャット、コンテンツ共有のツール
月¥360-/U

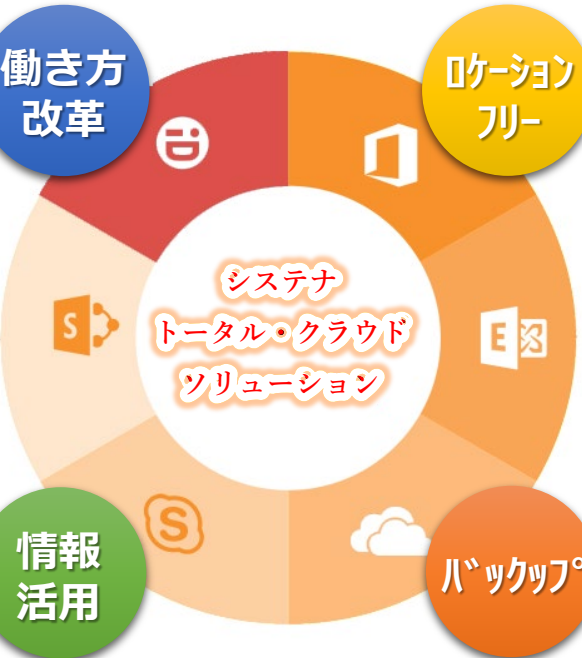
● オフィススイート



Word, Excel, PowerPoint等をサブスクリプション方式で利用
月¥900-/U

働き方
改革

ロケーション
フリー



情報
活用

バックアップ

エンドポイントセキュリティ

クラウド管理でエンドポイントを保護。オフィス内のセキュリティリスクを大幅に軽減。

● EDRソリューション



『Apex One SaaS』
社外PCの管理も可能なクラウド型EDR
年額¥5,570-/U



『CrowdStrike Falcon』
人による監視を併用した高精度な防御
年額¥17,900-/U



『Carbon Black』
VMware 製品と連携するEDR製品
年額¥5,120-/U

● 次世代アンチウイルス



『Deep Instinct』
ディープ・ラーニングによって学習した高度なAIがマルウェアの侵入をブロック
年額¥3,600-/U

● 脆弱性診断クラウド



『Tenable.io』
オンプレミス・クラウド・IoTすべての対象の脆弱性を監視
年額¥386,250-/U (5デバイス)

働き方改革

多様で柔軟な働き方を選択可能とする社会を追求する『働き方改革』を進めていくことで、人々のワーク・ライフ・バランスの実現、生産性の向上を

目指し、一人ひとりの意思や能力や個々の事情に応じた新しい働き方を実現します。



ユーザー認証ソリューション

● シングルサインオン



ADを活用したマルチ認証
月¥500-/1U



AD連携するアクセス制御
月¥100-/1U



SSO、クライアント証明書、Webブラウザに対応
月¥300-/1U

クラウドバックアップ

PC・サーバーをクラウドで容易にバックアップ

● クラウド型PCバックアップ



Windows、iOS、Android等あらゆるOSに対応したクラウド型バックアップ
月¥1,000-/1U ※最小25U～

● クラウド型サーバーバックアップ



物理、仮想を問わず優れた費用対効果でサーバーをバックアップ
月¥52,000- ※クラウド容量1TB

業務系クラウド

社内業務をクラウド化して省力化&効率化

● ワークフローシステム



柔軟なワークフローを簡単に作成可能
月¥30,000-/1U

● Webデータベース



顧客管理、勤怠管理、経理など複数の業務を一つに集約・連携
月¥10,000-/1U

IcT環境のセキュリティサービスをご提供

緊急対応サービス

● デジタルフォレンジックサービス

セキュリティ緊急対応サービス(デジタルフォレンジックサービス)ではセキュリティ被害に遭った時点で連絡を頂く事で、調査から復旧といった初動の対応を含めた全ての事後対応を実施します。

¥80,000 / 1時間



セキュリティトレーニングサービス

● セキュリティ研修

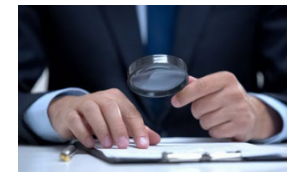
セキュリティ基礎コース
1日5時間 x 4日間 (計20時間)
※初級～上級コースもございます

¥165,000-/人

● 標的型攻撃メール訓練サービス

関係者への説明・配信テスト
疑似攻撃メール配信
結果集計・報告書作成

¥200,000-/回



ゼロトラストセキュリティ

● SASE : 網屋 Verona

VPNやリモートアクセス、UTMといったセキュリティ機能をクラウド上で包括的に提供し、企業ネットワークをシンプルに提供します。

初期費用 : ¥50,000
月額費用 : ¥210,000



● EDR : Microsoft Defender

EPPをすり抜けて、実行されたマルウェアの不振動きを検知するソフトウェア。エンドポイントの操作や動作の監視を行い、早期発見により感染拡大の被害を防ぎます。

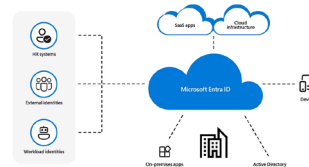
月額 ¥779～(税抜)/1ユーザー
※Ddefender for Endpoint P2価格



● IDaaS : Microsoft Entra ID

ゼロトラストセキュリティでは「ID統合管理」が重要な要素です。どこから誰がどのようなシステムにアクセスするのか、それを検知するにはID統合管理が必要です。

月額 ¥899～(税抜)/1ユーザー
※Microsoft Entra ID P1価格



ネット
ワーク

研修
訓練

システナ
トータル・セキュリティ
サービス

検知
対応

調査
診断

セキュリティ脆弱性診断サービス

クラウド環境にセキュアに接続するための専用線から、オフィス内 無線LANまで、クラウド活用のネットワークを構築

● Webアプリケーション脆弱性診断

Webサイトを攻撃するハッカーの手法でアプリケーションの脆弱性を診断

¥500,000-/回

● ソースコード脆弱性診断

独自開発のソースコードを分析し、隠れた脆弱性とコーディング品質を検証

個別見積

● ネットワーク機器設定診断

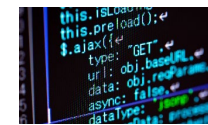
対象となるネットワーク機器の設定内容を診断して問題点を可視化

¥350,000-/回

● クラウドセキュリティ設定診断

Azure、AWSなどのクラウド環境の設定を業界標準のベンチマークでチェック

¥350,000-/回



● セキュリティと経営課題

セキュリティ事故の発生は、企業イメージの毀損、損害賠償、復旧・後処理の費用など、経営上の大きな打撃となります。セキュリティ対策はもはや経営課題であり、セキュリティへの投資は非常に重要です。



セキュリティ環境調査サービス

サイバー脅威に備えるための調査サービス

● アタックサーフェス調査サービス

インターネット上の公開情報を元に、自組織が攻撃者からどう見えているかを調査するサービスです。



対象 : DNS調査、移働サービス調査、オープンポート調査 等
1回 ¥500,000-

セキュリティ運用サービス

各種EDRソフトウェアの運用代行サービス (SoC)

● EDR運用サービス

セキュリティアナリストが、端末隔離などのインシデント発生時の初動を24時間365日体制で実施。重大インシデント発生後の追加調査も行います。

対象 :
Defender for Endpoint
Carbon Black
CrowdStrike falcon



月 ¥300,000-

セキュリティコンサルティング

● 情報セキュリティアドバイス

組織的な体制づくりについての実現プランを、社内ルール / 情報システム両面からご提案

¥2,000,000-

● ゼロトラストアセスメント

ゼロトラスト実現のための現状把握と対策ロードマップの作成を支援します

¥2,000,000-



注力事業領域

① ソリューション領域の拡大

サービスメニューの拡充とプロフィット部門への営業展開

② ハイブリッド環境への取り組み強化

ハイブリッド環境への対応強化とクラウドメーカーとのアライアンス強化
Win10EOL(End Of Life)に伴うサービス拡販

③ DX関連サービス拡大

マルチクラウド環境でのアプリケーションの再構築事業を強化

IcT環境の運用・サポートをご提供

✓ テナサポ Basic

『テナサポ』はシステナが提供するIT環境全般の運用・サポートサービスです。

回数無制限、対象カテゴリ無制限でリモート

問い合わせ対応を実施

※ 平日9:00-18:00 の対応となります
※ 回答内容についてはベストエフォートとなります
※ システムの監視や障害復旧対応は含みません

リモートQ&A

¥25,000/月



✓ Microsoft 365 トレーニングサービス

管理者向けの操作だけでなく、
従業員の方など、ユーザー様向け
操作説明を含めたトレーニング
を実施できます。

●主なトレーニング内容（一部）
～管理者向け～
Microsoft 365 全般 基本管理
Exchange 基本管理
Teams 基本管理
SharePoint 基本管理
～ユーザー向け～
Microsoft 365 基本操作
Outlook 基本操作
Teams 基本操作
SharePoint 基本操作

¥500,000~/回



✓ テナサポ for ●●シリーズ

『テナサポ』はお客様のニーズに合わせて、
運用まで含めた幅広いサポートサービスを提供します。

●テナサポ for PC（サービスデスク）

・サービスデスク対応
※ 平日9:00-18:00
※ 問い合わせ 50件/月
※ オフサイト対応
¥750,000/月

●テナサポ for Server（Premiumプラン）

・障害、アラート監視
・障害復旧対応
・メーカーサポート用ログ収集
・一次切り分け
・リモート運用代行
1台 ¥10,000/月

●テナサポ for Security（マネージドセキュリティ）

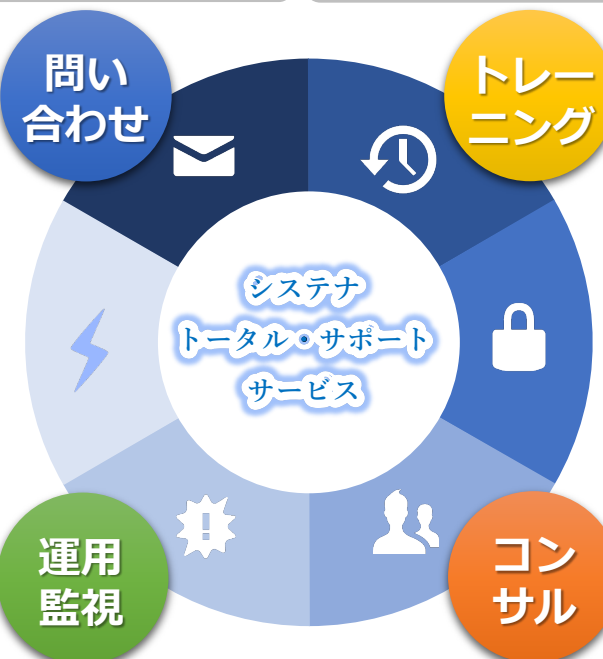
・SOCサービス（EDR）
・セキュリティ設定診断
・ネットワーク脆弱性診断
・緊急対応
¥80,000-/月

●テナサポ for Cloud（Premiumプラン）

・障害復旧対応
・定期会議開催（レポート説明）
・構成/セキュリティレビュー
・リモート運用代行
・運用自動化支援

基本料金：25,000円 + Azureご請求月額30%

※Azure以外のクラウド環境は別途ご相談ください

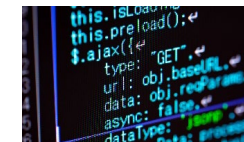


✓ Microsoft Azure トレーニングサービス

サーバ環境やAzure環境の構築実績が豊富な、インフラエンジニアが
インフラ全般の管理を踏まえて、トレーニングを実施します！

●主なトレーニング内容（一部）
Azure 管理画面操作方法
Azure 仮想ネットワーク 基本操作
Azure Virtual Machine 基本操作
Azure Backup 基本操作
Azure Monitor 基本操作
Azure コスト管理方法
Azure環境 監視・自動化方法
Azure環境 権限管理方法
Azure環境 リソース管理方法・・・etc

¥500,000~/回（内容により変動）



✓ M365 EMS 導入設計サービス

主にEMSの導入・設計支援を実施します。

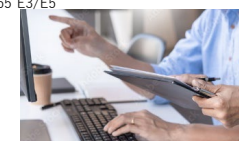
●主な設計項目

Entra ID 導入設計 Intune導入設計
Entra ID 管理設計 AutoPilot 導入設計
Microsoft 365 セキュリティ設計

■主な対象ライセンス

Microsoft 365 Business Premium
Microsoft 365 E3/E5
EMS E3/E5

個別見積



✓ クラウド移行 コンサルティング

クラウド移行計画を現環境の調査～設計も含めて実施いたします。全てをクラウド化しない場合も、オンプレミス環境の管理も踏まえた提案を行います。

●主な対応内容

現環境調査/ヒアリング
クラウド移行構成策定
クラウド移行計画策定
ネットワーク構成設計支援
調査結果ドキュメント作成
移行計画ドキュメント作成
移行計画ドキュメント作成

¥3,000,000～
（対応範囲や対応期間にて変動）



●DX（デジタルトランスフォーメーション）

クラウドやビッグデータを活用して
現実世界をデータ化し、業務プロセスを
変革するデジタルトランスフォーメーション
においても、事前の設計や運用が重要になります。



✓ リモート監視環境構築

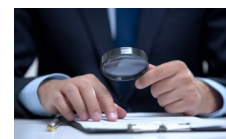
サーバ等の状態を監視するシステムおよび
復旧対応をリモートで行うためのシステムを構築します。

●リモート死活監視
ZABBIX 監視環境構築
¥500,000-

●VPN環境構築
FortiGate VPN環境構築
¥500,000-

ZABBIX

FORTINET



注力事業領域

① ソリューション領域の拡大

サービスメニューの拡充とプロフィット部門への営業展開

② ハイブリッド環境への取り組み強化

ハイブリッド環境への対応強化とクラウドメーカーとのアライアンス強化
Win10EOL(End Of Life)に伴うサービス拡販

③ DX関連サービス拡大

マルチクラウド環境でのアプリケーションの再構築事業を強化

メーカーとのアライアンスからシステム開発～保守を一貫してサポート

40期
71名 (社員:62名/BP:9名)



44期
206名 (社員:141名/BP:65名)

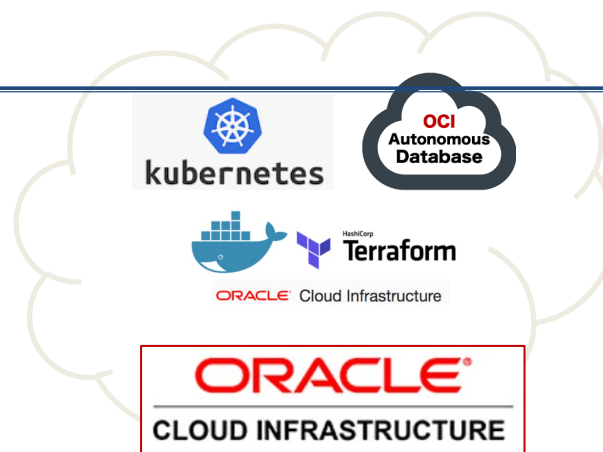
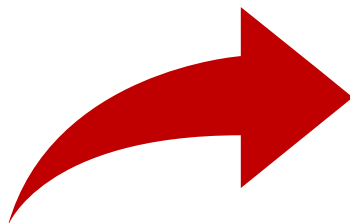
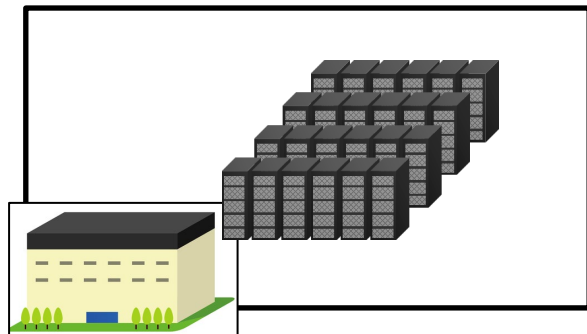
4年で
約3倍に
拡大

パブリッククラウド (MS Azure/AmazonAWS/OracleOCI) を中心とした
マルチクラウド環境でのアプリケーションの再構築事業にフォーカス



ガバメントクラウドに注力

オンプレミスサーバをクラウド化



クラウド化する事により

利用者の
利便性向上

運用効率化

コスト削減



ALL Systema

【見通しに関する注意事項】

本資料には将来についての予想や見通しが含まれておりますが、これらは当社が現時点で入手可能な情報に基づき判断した見通しであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、経済・事業環境の変化など様々な要因により変動することをご了承ください。

